



MÉTODO CRESCE COM NOVO POSICIONAMENTO DE EMPRESA PARA NEGÓCIOS LIGADOS A ENGENHARIA

***Virada na estratégia de negócios levou empresa a atuar em novas frentes,
somando hoje cerca de R\$ 1,3 bilhões em projetos em andamento***

A [Método Potencial Engenharia](#), uma das empresas mais destacadas e reconhecidas do setor de engenharia e construção do País, iniciou o ano de 2019 com a previsão de atingir o maior patamar de contratos em carteira já registrado pela companhia apesar da crise que impactou o setor nos últimos anos.

A perspectiva favorável foi construída a partir de uma nova estratégia de atuação. A Método deixou de ser apenas uma empresa de engenharia para se transformar em uma empresa de negócios, atuando em todo o ciclo de um empreendimento, inclusive em sua viabilização econômico-financeira.

Oferecer soluções integradas de engenharia, desenvolver projetos no formato *built to suit* e consolidar sua atuação no mercado de óleo e gás, foram algumas das iniciativas que a ajudaram a ampliar seu protagonismo no mercado e a promover uma virada em seu posicionamento.

Enquanto a Lava-Jato abalou as maiores empreiteiras do País, a Método se beneficiou por sua conduta ética e por não atuar junto ao setor público. Embora seu faturamento também tenha caído devido ao cenário político-econômico nacional, hoje a companhia detém cerca de R\$ 1,3 bilhões em contratos.

A empresa se reestruturou entre 2016 e 2018, trazendo expertise para dentro de casa e preparando-se para a nova onda de crescimento, sempre ancorada na estratégia de inovação implantada desde a década de 1980.

Operação diversificada e parcerias estratégicas

Estruturada em três áreas de Negócios - Construção Civil, Fast Construction (um modelo de engenharia BPO) e Industrial (manutenções de rotina, manutenção de parada e projetos de EPC)-, a Método está hoje à frente de grandes projetos como a Unidade de Processamento de Gás Natural do COMPERJ(RJ), maior obra de

engenharia do setor de O&G em andamento hoje no país e a maior da Petrobras pós Lava-Jato. Preparada para atuar em grandes projetos de EPC, a Método e a reforma e ampliação do Fortaleza Airport (CE).

Também são exemplo as obras a ampliação e modernização do Fortaleza Airport (CE); a construção do complexo Trimais Places (SP) e a ampliação do hospital SINO Brasileiro em Osasco (SP).

A nova configuração, como empresa de soluções integradas para negócios em engenharia, somou-se à realização de parcerias estratégicas. Em 2017 a Método formou um consórcio com a Construtora Passarelli para as obras de um Novo Centro de P&D para a Stihl no Brasil, a reforma e ampliação do Fortaleza Airport e a construção do complexo Trimais Places. Destaca-se também a parceria com chinesa Shandong Kerui, para a execução da UPGN do COMPERJ. Outra parceria de sucesso foi estabelecida ainda em 2016, com a MTD Properties, que desenvolve projetos de *Built to Suit*, *Sales & Lease Back* e Desenvolvimento Imobiliário.

No modelo *built to suit* – de contratos de locação de longo prazo, em que o imóvel é construído para atender interesses específicos do locatário, de forma pré-determinada –, mais do que garantir a viabilidade financeira do projeto, a MTD Properties aporta a garantia de que os problemas de engenharia serão resolvidos a priori, por uma empresa como a Método, com expertise e credibilidade de 46 anos no mercado.

“Temos uma janela de oportunidades muito interessante para posicionar a Método em um novo patamar”, conclui Hugo Vinicius Rosa, ao observar que obras de grande complexidade são a especialização da empresa. Seu portfólio demonstra que é neste segmento que a empresa tem se destacado e quer seguir crescendo.

Sobre a Método Potencial Engenharia

Fundada em 1973, a Método Potencial Engenharia conta com 3.500 colaboradores, e, em seus 46 anos de atuação deixou um legado importante de realizações, com milhares de obras e projetos em todo o Brasil. Em 2009, adquiriu a Potencial Engenharia, especializada em Óleo & Gás e, em 2014 consolidou a união das duas empresas.

A companhia atua em diversos setores por meio de suas três divisões de negócios: *Construção Civil*, *Fast Construction* e *Industrial*, atuando em projetos de grande complexidade.

A companhia conta com mais de 1.000 projetos bem-sucedidos na área de construção civil, incluindo empreendimentos corporativos, edifícios residenciais,

hotéis, shoppings centers, empreendimentos logísticos, complexos de entretenimento, de educação e cultura. Na divisão Industrial, foram mais de 400 contratos bem-sucedidos nos setores de energia, Óleo & Gás, indústria de transformação, portos e infraestrutura. A divisão Fast contabilizou no último ano cerca de 1.800 obras, 1.560 projetos legais, 980 projetos de instalação, 3.800 projetos de arquitetura e 7.200 laudos técnicos.

Entre os projetos icônicos e de destaque estão o Theatro Municipal de São Paulo, o Complexo Ohtake Cultural, SESC Pompéia, Shopping Cidade São Paulo e Market Place, hotéis Grand Hyatt de São Paulo e Rio de Janeiro, hotel Unique, os hospitais Sírio Libanês e o Novo Samaritano; os edifícios corporativos Rochaverá Corporate Towers, Infinity Towers e Ventura Towers; o residencial Condominium Club Ibirapuera e o parque aquático Wet'in Wild, do qual também é sócia.

Baseada em um forte compromisso com a ética, *compliance* e sustentabilidade, a Método foi a primeira empresa Brasileira a participar do United States Green Building Council. É membro fundadora do Conselho Brasileiro de Construção Sustentável e conta com um dos maiores portfólios de projetos certificados no País. Em 2015, foi agraciada com o Prêmio Ética nos Negócios, concedido pelo Instituto Brasileiro de Ética nos Negócios. Ao longo de sua história foi eleita cinco vezes a Melhor Empresa da Indústria da Construção no Guia Maiores e Melhores da Revista Exame, sendo na quinta vez premiada como Empresa do Ano.

Informações à imprensa:

GPCom Comunicação Corporativa

Murillo Senne – murillo@gpcom.com.br

Nando Rodrigues – nando@gpcom.com.br

Giovanna Picillo

Tel.: (11) 3129-5158