



Clientes da Syene viram corretor de imóveis por um dia no Salvador Prime

| Autor: Syene

melhor para vender um produto do que quem já comprou. Ninguém melhor para vender um apartamento do que quem está construindo. Esses são os motes da nova campanha da Syene Empreendimentos que já está no ar, e lança a última torre do multiuso Salvador Prime.

Em cinco versões, clientes reais da incorporadora passaram um dia como corretor de imóveis e reafirmam em público porque eles acreditaram no empreendimento e compraram. São clientes de diversas áreas e perfis como arquitetos, engenheiros, médicos e estudante.

"A ideia da campanha surgiu após identificarmos um alto índice de satisfação entre nossos clientes, que acreditam tanto no produto que compraram e ainda o indicam aos amigos e familiares. Por isso, convidamos alguns a viverem um dia de corretor, onde relatam com propriedade os motivos que o fizeram comprar o Salvador Prime, dos diferenciais do produto, mostram a obra, os decorados, falam da valorização, estrutura de lazer e localização. E o melhor: além de serem clientes satisfeitos, ficaram ótimos diante das câmeras. Ficamos impressionados com a desenvoltura deles nos comerciais", conta a gerente de marketing, Tiara Araújo.

"Comprei, indiquei e vários amigos compraram. Sou um cliente satisfeito", disse o médico e cliente Julio César Monteiro,

ao lado de sua filha Beatriz. Para o casal Ticyana e Alisson: "Morar aqui vai ser a realização de um sonho".

Os engenheiros civis Maurício Pitangueira e Jorge Almada, diretores da construtora MCC Engenharia, também passaram um dia como corretor de imóveis. "A qualidade do apartamento começa pela sua construção. Somos os únicos da Bahia a ter uma fábrica de alumínio, esquadria e pele de vida dentro da própria obra. E a maior fachada de alumínio da América Latina será a do Salvador Prime", contam, orgulhosos.

Os arquitetos Carlos Campelo e Antonio Caramelo compartilham a mesma opinião: "Tão bom que de arquitetos viramos clientes." E a futura moradora e estudante Jamile ratifica: "Gostei tanto que vou morar aqui."

Mas vale ressaltar que, no novo comercial, a Syene faz questão de esclarecer: vender imóvel só com corretor de imóveis. Eles, sim, são os especialistas.

Confira os [Vts da nova Campanha](#)